



## SAP Sales Executive (m/w/d)

 München, Walldorf, Ratingen, Hamburg, Würzburg, Berlin, Leipzig

### WAS DICH ERWARTET

- Aufbau und Pflege von strategischen Netzwerken: Du identifizierst und entwickelst Beziehungen zu Bestands- sowie Neukunden und Geschäftspartnern, um ein starkes Netzwerk zu etablieren, das unser Wachstum unterstützt
- Lobbyarbeit und Interessenvertretung: Du vertrittst unser Unternehmen aktiv gegenüber Geschäftspartnern und Entscheidungsträgern bei unseren Kunden, um unsere Position am Markt zu stärken
- Förderung langfristiger Partnerschaften: Du baust nachhaltige Partnerschaften mit relevanten Akteuren potentieller Kunden auf, um strategische Ziele zu erreichen und unser Unternehmen als vertrauenswürdigen Partner zu positionieren
- Organisation und Teilnahme an Networking-Events: Du nimmst an Veranstaltungen und Events teil, um unser Netzwerk zu erweitern und bestehende Beziehungen zu pflegen
- Enge Zusammenarbeit mit der Unternehmensführung: Du arbeitest direkt mit dem Management zusammen und entwickelst Strategien zur Netzwerkentwicklung auf höchster Ebene

### DEINE SKILLS

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft, Vertrieb oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise mit Fokus auf Netzwerkmanagement oder Business Development mit IT- und/ oder SAP-Schwerpunkt
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungskompetenz sowie ein hohes Maß an Eigeninitiative
- Erfahrung im Aufbau und der Pflege von Netzwerken und Partnerschaften
- Freude am Umgang mit Menschen sowie eine lösungsorientierte Denkweise
- Deine verhandlungssicheren Deutsch- und Englischkenntnisse sowie Reisebereitschaft (circa 60%) runden dein Profil ab

### DEINE BENEFITS



### WER SIND WIR

**CONSILIO** bietet Unternehmen exzellente Beratungsleistungen bei der Digitalisierung und Automatisierung von unternehmensweiten Geschäftsprozessen. Unsere Berater vereinen prozessuales als auch funktional technisches SAP Applikations-Know-How mit dem Ziel die Wettbewerbsfähigkeit von Unternehmen durch einen effektiven und effizienten Einsatz von Standardsoftware zu verbessern. Namhafte nationale und internationale Unternehmen schenken uns ihr Vertrauen und bauen auf unsere langjährige Erfahrung, Kompetenz und Innovationskraft. Weil wir sie verstehen.

### DU HAST NOCH FRAGEN?



**Deine Ansprechpartnerin ist:**

**Inna Derix**

Head of People & Organisation